

AQUALTER est aujourd'hui le 1er Groupe français indépendant dans les métiers de l'Eau. Il intervient principalement en exploitation de contrats de délégations de services publics d'eau et d'assainissement, ainsi que dans le domaine de la construction d'usines de traitement d'eau.

Nous recherchons notre DIRECTEUR DU DEVELOPPEMENT.

DESCRIPTION

Position dans l'organisation :

- Vous rapportez directement au Président.
- Vous interagissez avec le Bureau d'Etudes, les Directions opérationnelles et les Agences.

Missions et principales responsabilités :

- Sur un marché en pleine évolution, où Aqualter s'est affirmée comme le principal challenger des majors de l'eau, vous mettez en place les conditions d'une dynamique collective pour poursuivre la croissance de l'entreprise.
- Vos missions concernent principalement le marché français de l'exploitation, en métropole et en outre-mer. Vous avez également un rôle de coordination des synergies commerciales entre les branches Construction et Exploitation. Vos missions pourront être élargies à l'international en fonction de l'évolution des stratégies du groupe.

DEVELOPPEMENT

- Vous identifiez les cibles commerciales en recueillant les informations disponibles sur le marché.
- Vous approfondissez ces recherches par la prise de contacts avec les clients potentiels en amont des appels d'offres.
- Vous pilotez le renouvellement des contrats de concessions et de prestations de services existants auprès des collectivités, en liaison avec les opérationnels en charge de ces contrats.

- Responsable des principales offres, vous en définissez la stratégie en liaison avec le Bureau d'études et les opérationnels concernés, en participant à la préparation des dossiers, en présentant les projets en audition et en les suivant jusqu'à la mise au point des contrats.

MANAGEMENT

- Vous coordonnez l'action des collaborateurs qui participent à la démarche commerciale au sein du bureau d'études, des directions de branches et des agences.
- Vous dirigez et animez le Comité commercial qui réunit tous les mois les principaux acteurs du développement au sein du groupe.
- Vous construisez et mettez à jour le tableau de bord commercial.
- Vous animez le suivi des informations saisies par les collaborateurs dans le CRM.

PROFIL RECHERCHE

- ✓ De formation supérieure, vous êtes ingénieur généraliste ou spécialisé dans les métiers de l'Eau, ou de formation commerciale avec une bonne connaissance des sujets techniques.
- ✓ Vous disposez de 10 à 15 ans d'expérience minimum dans le secteur de l'Eau ou des services aux collectivités, incluant la responsabilité d'une direction commerciale.

LOCALISATION

- ✓ CHARTRES

Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation)
par mail à Carole RUTH

c.ruth@aqualter.com